

В.Степаненко: «У наших многоэтажек есть будущее»

В уютном дворике одного из горловских кафе мы беседуем с Василием Анатольевичем Степаненко. Пожалуй, лучшего эксперта по энергоэффективности сейчас и сыскать трудно. Член Ассоциации инженеров-энергетиков США, директор энергосервисной компании «Экологические Системы», участников многочисленных международных комиссий (достаточно назвать членство в группе Кучма-Гор), конференций, семинаров...



Оказывается, Горловка, этот экологически «убитый» город, умудрился, благодаря молодому и энергичному мэру войти в международную программу «Зеленые города», поэтому «втягивает в себя» все новые «зеленые» мысли и идеи. Вот и приехал сюда Степаненко, чтобы рассказать о разработанных долговременных муниципальных энергетических планах Запорожья, Киева, Симферополя, городов Европы и Америки. «Вы знаете, что в наших многоэтажках вы можете снизить потребность в тепле минимум в три раза?, — говорил Василий Анатольевич на встрече с коммунальщиками города,

собравшимися в зале заседаний горсовета. — Причем, отказавшись от газа и услуг Теплосети.

Отказ от услуг Теплосети сегодня приведёт к катастрофе (Прим.)

Кроме снижения потерь, нужно еще хорошенько посмотреть и на месте выбрать — где перейти на тепловые насосы, где на сжигание мусора, городских древесных отходов, где на альтернативные источники энергии. Что и делается в развитых странах. Почему бы в Горловке не использовать сбросное тепло водоотливов на шахтах? Но главное — открыть коммунальный рынок и привлечь бизнес, банки для модернизации стареющих зданий и коммунальной энергетики. Только так мы сможем уйти от нулевой оценки инвестиционной привлекательности наших депрессивных городов. И поверьте — существует много финансовых схем глубокой термомодернизации зданий без использования бюджетных средств!».



По моему мнению, главное, зачем нужны такие встречи, — поднятие информированности и грамотности вечно «закрученных пожарными проблемами» и, прежде всего, разуверившихся чиновников и коммунальщиков. Степаненко вселяет оптимизм, показывает, что есть свет в конце тоннеля под названием «коммунальная катастрофа». Еще, мне кажется, что он учит языку, на котором сейчас руководству городов должно говорить. Иначе все эти международные конкурсы, программы, гранты и кредиты будут пролетать над нами, как «фанера над энергоэффективными парижанами». И без экспертов уровня Степаненко нам еще «летать и летать».

— **Василий Анатольевич, что бы Вы посоветовали нам, жителям города рухнувших заводов и начинающих рушиться зданий?**

— Я проезжал и видел все это. Сделайте долговременную стратегию развития. Все ошибки предыдущих лет были в том, что строились краткосрочные программы. На базе коротких горизонтов планирования нет эффективных проектов. Это ошибка политиков, пытающихся получить все и сразу. Нужно выбрать правильный горизонт планирования, определить проблемы, а пути их решения должны быть экономически самодостаточны. Мы попали в промежуток времени, когда в Украине милости ждать не от кого — ни от российских, ни от европейских или американских братьев. Надо рассчитывать на то, что есть. Свести заново топливно-энергетические балансы территорий. Надо внимательно посмотреть — какие топливные и энергетические активы есть на данной территории, кто ими распоряжается, какие права у муниципалитета. Например, по городским древесным отходам. В Магдебурге, к слову, приняли решение, что всё это принадлежит муниципалитету. Зажег костер — 2 тыс. Евро штрафа. Но вывоз древесных отходов гарантирован и бесплатен.

В.Степаненко:

«Нужно выбрать правильный горизонт планирования, определить проблемы, а пути их решения должны быть экономически самодостаточны. Мы попали в промежуток времени, когда в Украине милости ждать не от кого — ни от российских, ни от европейских или американских братьев. Надо рассчитывать на то, что есть».

— **А по теплу разве мы можем что-то сделать, если всё в руках Облтеплосети?**

— Совершенно не важно — в чьей собственности находится Теплосеть. Это плата за услугу. Будет это частный или муниципальный, или областной собственник — городу надо просто превращать пространство сбыта тепловой энергии в рынок. И стимулировать тех, кто предложит энергию по более низким ценам. Этот шаг надо укрепить на уровне местного решения горсовета. Если бы сюда зашел инвестор, который хочет работать в бюджетной или жилой сфере, предложил тарифную политику более выгодную для города, чем областное предприятие, то вы бы и передали ему свои активы на эксплуатацию. Особенно это важно сделать там, где город самостоятелен — в бюджетной сфере. С нее и надо начинать.

— **Автономка – панацея или убийство системы теплоснабжения?**

— Для домов до пяти этажей в этих условиях я бы рекомендовал на нее переходить. Только не хаотично, а как целевую программу с единой технической политикой, включая эксплуатационную. Потому что котел — это мина замедленного действия. Он может легко взорваться. Например, если живущая в 9-этажке полуслепая бабушка купила очень дешевый котел.

Такую целевую программу надо делать по уму. Она должна включать в себя реконструкцию систем вентиляции зданий и т.п. Можно социальную программу разработать, а финансирование решать так — город берет займ, устанавливает котлы и погашает займ через инвестиционную составляющую в новом тарифе. Тогда тариф будет

не на отопление, а на газ. А по газу мы с НКРЕ можем согласовать инвестиционную составляющую тарифов.

И получится — два одинаковых здания. Одно питается от Облтеплосети, второе отапливается по этой программе. Одно платит по обычному тарифу, второе по тарифу более высокому. С инвестиционной составляющей. Поскольку потребление гигакалорий во втором случае резко упадет, то и платить там люди будут меньше. Это можно было бы сделать как пилотный проект. Вариантов выхода из ситуации много. Главное, чтобы город был управляем, чтобы работала команда, владеющая современными инструментами. У нас в Запорожье объединились власти, депутатский корпус, наука и бизнес, планируется создание Запорожского энергетического агентства, в состав которого (помимо города) вошел бы, крупный банк, крупные частные компании, разрабатываем муниципальный энергетический план. За пример взят энергоплан Берлина.

— **Вы считаете, что банки в этом будут участвовать?**

— Банки борются за мировые деньги. Между ними большая конкуренция за потенциальные рынки. Пример — в Запорожье для термомодернизации жилых зданий мы привлекли Газпромбанк, потом Мегабанк, теперь Метабанк. Думаю, банки толпой побегут и у вас, когда правила игры будут сформированы. Сейчас тот момент, когда правил игры нет, но все равно банки рискуют, думают о будущем. У иностранных банков есть специальные программы для кредитования муниципальных проектов. Но все идет по госпрограмме. Например, кредитование ОСББ, т.к. банки открывают кредитные линии только с юристам.

Хотите дам совет константиновским властям: объединитесь хотя бы с 2-3 городами и создайте, например, Ассоциацию энергоэффективных городов Донбасса. Тогда вы напрямую будете иметь доступ к возможностям европейских программ. А мы поможем своими связями и идеологически. Но помните — в «мутной воде» инвестпроекта для банка не построишь. Надо начинать с правил присвоения, правил собственности, правил обращения, чтобы это стало законом местного самоуправления.

Начинать надо постепенно – создавать примеры энергоэффективных домов, чтобы все видели и шли этим путем. Мы сейчас в Запорожье планируем сделать 20 таких пилотных многоэтажек.

Вот мы сидим с вами возле пятиэтажки с тремя подъездами. Можно наружно утеплить три подъезда, без их внутренних поверхностей. Сквозняк не будет выветривать всё тепло из подъездов. Что стоит, например, взять на это кредит на 50 тысяч гривен, который можно будет вернуть за 5 лет. И наша задача — направить ОСББ в это проектное русло. Берите такие кредиты. Их с удовольствием дают. А дальше живите уже с уменьшенной базой энергопотребления.

— **Назовите примеры энергосбережения, которые мы могли бы использовать.**

— Мы сейчас переводим уличное освещение на фотовольтаику (солнечную энергию – ред.). Мы в энергосистему днем сбрасываем электроэнергию по одной цене — зеленому тарифу, а ночью по ночному тарифу потребляем. Все довольны. Энергосистеме ночью электроэнергию девать некуда. Даем возможность так работать домам – НКРЭ

разрешила устанавливать солнечные батареи на крышах. Уже и разрешение на подключение в сеть не проблема. Мы надеемся, что руководство страны этот проект поддержит.

Это касается и древесных отходов – вспомните мое слово, через пять лет их ни у кого не будет. Мы подготовили проект по выращиванию биомассы в Купянске – 3 тысячи гектаров поймы реки могут быть энергетической вербой. Город вообще от газа может отказаться. Древесные отходы в городах — это десятки миллионов валового дохода ежегодно, который сегодня сжигают и выбрасывают как мусор! Все горисполкомы дружно рапортуют, что древесных отходов нет, что не сжигают и на свалку ничего не выбрасывается. Потому что это запрещено. Но втихую все это делают.

— **Неужели Вы верите, что мы вырвемся из этого коммунального коллапса?**

— Да, но каждый должен решить как это делать у себя. Что касается Донбасса, то, думаю, политики Партии регионов доросли до концепции зелёных городов. Они ездят по миру, многое видят и должны мыслить более широкими горизонтами. Здесь же это действительно ведущая политическая сила.

С моей точки зрения, мир сейчас находится на этапе, когда старые технологии исчерпали себя, а новые не родились. Мыльные финансовые пузыри уже лопнули. Я уверен, что наибольшие изменения теперь будут происходить в сфере ЖКХ. То есть, если предыдущие технологические революции этот сектор практически не затрагивали, то сейчас он становится главным. Причем, все происходит невидимо. Ничего не было. Потом бах — меняется политика в принципе. Раньше повышали энергопотребление, а энергосбережение уменьшали на 3% за пять лет. А тут бах — за 10 лет на 20%, за 20 — на 50%! Меняется картина мира в целом. И много таких звоночков звенит.

Я слежу за балансами в мире — они стремительно меняются. Китай уже ежегодно наращивает на 20 ГВт установленную мощность ветроэнергии. Если бы мне это сказали 10 лет назад — я бы только засмеялся. Понимаете — насколько крупные деньги перетекают из одного места в другое. Вот они 20-летнюю программу сформировали по внедрению тепловых насосов. Я специально, чтобы до наших дошло, издаю журнал «Тепловые насосы». Это же принципиально новое явление, за которым будущее, особенно в коммуналке.

Мы ищем союзников в городах, формулируем выгоду, вовлекаем европейских и мировых политиков и бизнес.

— **А у нас в Константиновке смогли бы провести такой «мастер-класс», как в Горловке?**

— Приглашайте, куда я денусь, ведь я родился и вырос в Мариуполе, в таком же городе, как ваш.

Беседовал В.Березин.

Газета "Провинция": № 31 (1178) 31.07.2013

<http://www.konstantinovka.com.ua>